株式会社アレッジ

Alledge Inc.

会社案内

Company Profile

Good job from a good smile.





1. 会社概要

●社名 : 株式会社 アレッジ

●英語表記: Alledge Inc.

●所在地 : 〒101-0032 東京都千代田区岩本町1-1-6 渡東ビルディング ANNEX II 201

Tel: 03-5825-7632 Fax: 03-5825-7635

●設立 : 2013年11月22日

●役員 : 代表取締役 伊藤 亙 (いとう わたる)

●資本金 : 3,000,000円

●決算期 : 10月

●従業員数: 4名(2020年10月末現在)

●事業内容: 1. 民間企業・官公庁向け情報システムの改善・設計・開発・移行・保守・運用

2. 教育機関・高齢者向け情報システム、支援ツールの構築と運用

3. 中小企業・個人事業主向け情報システム、ホームページの制作と運用

4. ソーシャルメディア・携帯電話・スマートフォン向けアプリケーションの開発

5. 上記各号に附帯する一切の事業

●取引銀行: みずほ銀行 豊洲支店

URL : http://www.alledge.co.jp/





2. 事業概要

弊社では企業向け情報システムのご提案・設計・ 開発・移行・保守・運用まで全工程をトータルで ご支援しています。

仕事をするうえで一番大事なのは、お互いの意識 を合わせる事だという事を学んできたので、

「本音の会話をして、よいものを提供する」 ことを理念に対面コミュニケーションを 大事にした活動をしています。



3. 企業理念

- ✓「人との縁と感謝を常に忘れないこと」
- ✓「提案なきイエスマンにならないこと」
- ✓「全員が本音を言えること」

ALLEDGE POLICY

アレッジの企業理念は、シンプルです。きれい事や、できない言葉は並べません。

今まで私たちが多くの方と出会ってきて、 気持ちのいい仕事をした仲間との経験のなかで 日頃から特に重要だと感じているものだけを掲げています。

建て前やしがらみとは関係なく、安心して本音が言い合える関係は素晴らしいと思います。

人数だけが多い会社より、人数は少なくても 社員同士の意識が共有でき、社員の笑顔が多い素敵な会社 にしたい、それがアレッジの願いであり理念です。



4. ご挨拶

私たちは「しくみを改善する」ために存在していると考えています。 しくみというのは、システムを指すだけではなく、仕事の進め方や コミュニケーションの取り方など、目的を果たすための活動すべてを 指しています。

IT化は目的ではなく、しくみを良くするための有効な手段として 捉えています。

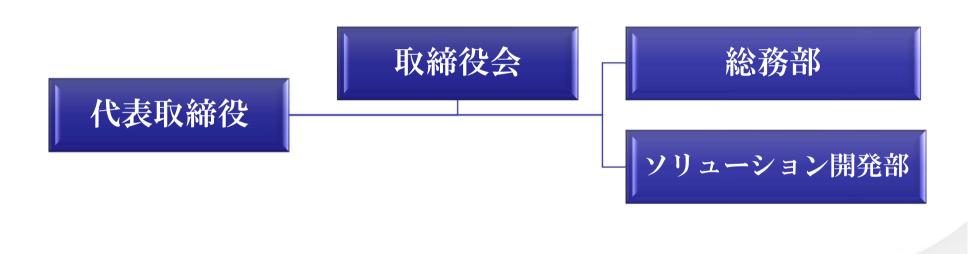
仕事はコンピュータがするのではなく、人と人の繋がりで行います。 出会いという縁があって本音の会話をする関係が良い結果に繋がる事 を実感している私たちアレッジにお手伝いできることが、必ずあると 考えております。

代表取締役 伊藤 亙





5. 組織図





6. 社員考動指針

- 1.受け身にならない。 指示待ち姿勢ではなく、常に先を見て仕事を創り、 精度アップにつながるような改善をする姿勢を身につけること。
- 2.自分をごまかさない。 頑張っていても結果が出ない場合は、何かやり方が間違って いるか、見直すべきところがきっとあるはずである。 対価をいただく仕事に同じミスや言い訳は通用しない。
- 3.目的と本質を常に意識する。 目的と本質を理解しないで何となくやってしまう作業には ミスや無駄が出やすくなる。目的と本質を常に意識すること。





6. 社員考動指針

4.無責任なことをしない。

仕事の質は意識のレベルに比例する。

仕事の質が高い人に共通するのは意識の高さ。その逆はしかり。 意識と作業品質に一貫性があることもビジネスで望まれる。

5.無理な目標や計画を設定しない。

困るのが自分だけならまだしも周囲に迷惑をかけてはならない。 目標設定や計画にはムリ・ムラ・ムダのないことが重要である。 だからといってチャレンジしない目標設定はNGである。

6.雑な仕事をせず丁寧な仕事をする。

自分が十分と思っていても相手に雑だと思われれば不備があるということ。 プロである以上、雑な仕事をしている限り、当然、評価=報酬は下がるもの。 丁寧な仕事をしていれば必ず誰かが見ていてくれる。



6. 社員考動指針

- 7.自分ひとりで抱え込まない。 適度に誰かに頼ることも重要なスキルである。 経験したことのないことで悩んでも結論は出ないので経験者に聞くべし。
- 8.何もしていない前から「自分には無理」だと決めつけない。 ネガティブな態度や発言は周囲の士気を下げてしまう。 始める前から「できない」は、言葉に出さないことである。
- 9.相手にわかりやすい報告をすること。 ビジネスの鉄則は、結論を先に、理由や詳細は後にすることである。 話を簡潔にすることも重要だが、簡潔と省略は違う。
- 10.傲慢・自己中心的・頑固な態度をとらない。 素直にごめんなさいが言えない人、謙虚になれない人は成長しない。 指摘をしてもらえるうちが花。言っても無駄な人は何も言われなくなる。





7. サービス概要 (1)



お客様との的確なコミュニケーションによる課題抽出・解決提案を行う



ITによって業務を変革させる仕様をまとめ、 開発管理・開発を行う

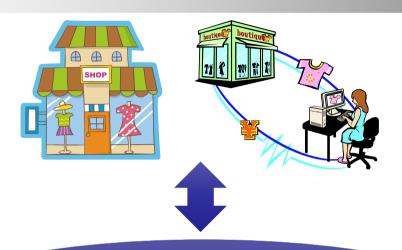
お客様への専門的な助言・ 支援・開発・維持保守

I Tプロフェッショナルとしての見地と経験から お客様に、適切な助言・提案・開発・維持保守の サービスを提供します。





8. サービス概要 (2)



小売店や小規模事業者への Webシステム構築や ソーシャルビジネスなど

今後は、中小企業や個人事業向けのビジネスや製品開発等も視野に入れて活動していきます。





9. システム開発実績

通信 : 携帯顧客管理プロジェクトの効率化

飲料 : 会計・人事・購買システムの維持管理

精密 : 機器メーカーの請求入金管理

化学 : ERP導入プロジェクトの大規模データ移行

保険 : 全国45,000人の通勤交通費算定方法変更

銀行 : メガバンクの基盤システム再構築

製造 : ホストからオープンへの基幹システム

不動産 マイグレーション

商社 : 基幹システムの関連会社展開 など多数



10.経験・保有技術

お客様の業種	製造、商社、小売、金融、情報通信、 I T関連、物流、建設、不動産、 食品、教育、福祉、救急医療、公共、他サービス
業務内容	売掛管理、一般会計、在庫管理、営業支援、人事給与、生産管理、移行、 運用、購買管理、PMO支援、保守、サイト構築、パッケージ開発、フレー ムワーク開発
OS	HOST, Solaris, HP-UX, Windows
ミドルウェア	Apache, Tomcat, Systemwalker, JBoss
DBMS	Oracle8i/9i/10g, SQL Server2008, MySQL, Sybase, Access, DB2, ADABAS, AIM
フレームワーク	ServiceNow, Seasar2, Struts2
ツール・パッケージ	ProActive、Oracle EBS、GLOVIA-C、MCFrame、JP1、Tivori、Eclipse
開発言語	PL/SQL, Transact-SQL, Java, Java Scrist, JSP, HTML, Shell, C, Pro*C, C#, C#.net, PHP, VB, VBA, VBS, ASP.net, Access, COBOL, NATURAL
保有資格	・Oracle認定コンサルタント【Financial Silver】 モジュール:売掛(AR)・買掛(AP)・一般会計(GL)



よい仕事は、よい笑顔から。

Good job from a good smile.



アレッジをよろしくお願い致します。

